

SEGUIMIENTO A COMENTARIOS DE LOS INTEGRANTES DE LA JUNTA DE GOBIERNO DEL IMTA EN LA 2ª SESIÓN ORDINARIA DE 2013

COMENTARIO	ATENCIÓN
<p>Analizar el riesgo que podría representar tener un cliente mayoritario, como es actualmente la CONAGUA, así como las ventajas de diversificar los ingresos.</p>	<p>Se toman en consideración estos comentarios y se analizan en el marco de la planeación estratégica, con lo cual se elabora el Programa Institucional alineándolo al PND, el Programa Sectorial de medio Ambiente, el Programa Nacional Hídrico y el PECITI y, una vez que se tengan las versiones finales de estos programas, se presentará a esta Junta de Gobierno para su aprobación.</p>
<p>Dado que cada vez se ha aumentado la cantidad de contratación, se ha creado una presión para el especialista y para el propio IMTA, inclusive se está creando esa imagen de que el Instituto tiende a ser una empresa, por lo que se propone revisar hasta dónde vale la pena seguir presionándose a contratar tanto, para evitar caer en el riesgo de hacer cosas que no, necesariamente, son de investigación y buscar como estar más cómodos para hacer mayores aportaciones al Sector.</p>	
<p>Ahora como Centro Público de Investigación, parece que no se le ha sacado todo el provecho que da ser un Centro Público de Investigación, para hacerlo más grande y para hacer más aportaciones al Sector.</p>	